

准大学生专属“变美福利”？ 美丽背后有风险！

新华社记者 黄薇

“高考学子变美套餐”“专属毕业福利，只为青春的你”“准大学生青春无暇方案”……高考结束后，不少医美机构为高中毕业生“量身定制”了变美计划，让青少年心动不已，“考驾照、去旅行、做医美”成了他们追捧的暑期生活“三件套”。

然而，面对纷繁多样的医美项目，家长和准大学生们往往对背后的风险认识不足。专家提醒，医疗美容都有风险，建议家长和准大学生们理性选择。

准大学生们暑期“扎堆”做医美，学生患者增三成

“我孩子脸上痘痘太多了，有没有什么项目能治好？”
“我想割双眼皮，不要太假、要自然点。”

暑期一个工作日的上午，记者在浙江省立同德医院整形美容科主任医师钱坚革的门诊中看到，不少学生模样的患者在家长陪同下问诊。“有很多有主见的孩子，自己很明确要做什么医美项目。”钱坚革说。

据医院统计，这几年有个明显趋势：高考结束、暑假开始，整形美容科就会迎来就诊高峰。门诊量增加三成左右，这些增量以高中毕业生为主；医生们的手术量也随之上升，有医生一天甚至要排六七台整形美容手术。

除了去痣、祛痘等常规问题外，手术治疗腋臭、双眼皮手术，打“瘦脸针”、玻尿酸也是高中毕业生们追捧的热门项目。

高中毕业生们求美热情高，医疗机构的宣传也不遗余力，无论是公立医院，还是民营医美诊所都想“抓住这波热潮”。

在安徽一家公立医院的微信公众号上，该院医疗美容科给中高考考生们写了一封信，信中提到“祝贺你们顺利完成人生中重要的高中考！为了助力广大考生以更自信的形象迎接崭新的人生阶段，推出‘专属毕业季焕新优惠活动’……”

记者查阅具体信息看到，中高考考生凭本人准考证或者毕业证即可参加，光子嫩肤、点阵激光、激光点痣等项目均有6到8折不等的优惠，活动时间在8月31日之前。

在社交平台上，“高中毕业生如何微整形”“医美是高考奖励”等话题被广泛讨论。杭州一位高中毕业生家长古女士谈道，她把“瘦脸针”作为“高考奖励”送给女儿，希望在外貌上建立优势，上大学后有利于社交和今后的求职。

有人更自信、也有人留下心理阴影，医美风险需认清

浙江省立同德医院整形美容科近期接诊了一对母子，母亲领着即将步入大学校园的儿子前来做腋臭手术，“之前孩子在学校有心理压力，希望他做好手术更自信，轻装上阵。”

有人因为医美解决了心理、身体问题，更加自信地开启人生下一程，但也有人因为医美留下了心理阴影。

一位三甲医院的皮肤科医生分享了她曾经接诊的一名高中毕业生，小姑娘从初中开始就对脸上的雀斑很自卑，高中住校后在手机上查到一家生活美容机构，可以用超低价做激光祛斑，攒了几个月零花钱，高考一结束就约着室友、背着家长偷

偷去做了。
“结果机构和操作人员都没有资质，属于违法违规开展医美，小姑娘不仅雀斑没去掉，还导致大面积返黑，出现心理问题，最近在妈妈的陪伴下在公立医院治疗补救。”该皮肤科医生说。

爱美之心人皆有之，准大学生们对美丽的追求无可厚非，但专家提醒在看到“光鲜亮丽”的成果前，也要认清医美的风险。

钱坚革表示，一些整形美容项目并不适合高中毕业生，做双眼皮手术、打“瘦脸针”，效果也因人而异。以双眼皮手术为例，需要现场面诊评估，挑选适合的病人。除非是有较明显外貌缺陷、不得不通过医美整形方式改善的，对未成年人一般会进行劝阻。

“出于手术安全以及身体伤害程度的考虑，割开式双眼皮、隆鼻等创伤较大的整容手术都不建议18岁以下的青少年做。”钱坚革说。

记者在采访中了解到，很多青少年对医疗美容存在误区，认为动刀的医美手术才有风险，而不用手术的“微整形”“轻医美”很安全。

中国医学科学院整形外科医院主任医师王永前表示，“微整形”没有风险这个说法是错误的。他举例提到，激光、射频、等离子等光电治疗的手段，短期开发症就包括皮肤红肿、结痂、烧灼感、局部的肿胀等，这些一般会在短期内逐步消失，但是仍然可能会留有长期的色素沉着、瘢痕、荨麻疹、接触性皮炎等情况。

专家提醒，合理引导青少年变美需求

多位整形外科临床医生表示，对于大多数刚参加完高考的学生而言，青春之美无需太多“修整”，也不宜过早“修整”。

专家分析，暑期里出现的高中毕业生“医美热”，与铺天盖地的整形美容广告、社交媒体上的案例分享“种草”有关。但网络信息鱼龙混杂，真实性难以保证，一些医美机构不仅夸大宣传效果，甚至喊出“变美要趁早”的口号，引导未成年人盲目跟风。

王永前在近日召开的卫生健康委新闻发布会上明确提醒，不建议未成年人接受医美手术。

“未成年人的生理状态还没有发育成熟，审美观也在形成的阶段，会随着年龄的增长和社会环境的变化而变化，容易受到外界宣传的影响，盲目地追求不切实际的美容效果。”王永前说，家长要对未成年人进行教育引导，帮助建立正确的审美观，形成健康自然的审美追求，避免“外貌焦虑”。

无论是家长，还是青少年本人，都应充分了解医疗美容项目的风险和实际的效果，前往有资质的医疗机构，使用正规的产品和器械。

中国整形美容协会医疗风险管控中心顾问专家李嘉伦表示，随着医美行业的竞争加剧，一些非法行医和无资质的“黑医美”机构频频出现，相关部门应严厉打击和取缔，维护青少年群体的身心健康，为医美行业有序发展保驾护航。

(新华社杭州7月18日电)

从库克到黄仁勋，缘何一年三度来华？

新华社记者 于佳欣 邹多为 刘慧

英伟达公司总裁兼首席执行官黄仁勋又来中国了。除了将推出新产品、亮相链博会，他今年以来第三次来中国，也成为网友热议话题。

回顾黄仁勋今年的中国之行，从1月在深圳、北京等地参加公司年会，表达对中国团队的重视，到4月到访北京、上海，表示将坚定不移地服务中国市场，再到这次参加第三届链博会，强调中国市场有令人惊叹的活力和创新力，英伟达对中国市场的重视程度可见一斑。

无独有偶。苹果首席执行官库克也曾于去年三次来华，并参加第二届链博会。接受采访时，他专门表示，苹果扎根中国“不是因为劳动力成本低，而是中国拥有全球独一无二的‘技能密度’”。

一年三次不远万里来中国，还常提及中国市场的重要性，表达出合作共赢的明确意愿，两位美国企业掌门人的行为传递出一个鲜明信号：“脱钩断链”的行政命令，无法改写市场规律和技术发展的根本逻辑，也阻挡不了企业用脚投票的自主步伐。

中国市场为什么令诸多跨国巨头难以割舍？
以AI产业发展为例，正如业内所说，大模型的价值不是在实验室里“跑分”，而是在真实场景中“跑赢”——市场规模巨大，应用场景丰富，不断创新充满活力，为新能源汽车、人工智能等行业提供了发展沃土，也吸引了众多跨国企业持续深耕。

拿英伟达来说，资料显示，该公司在中国市场的销售额一度占全球的约四分之一。即便在美国对华出口管制的背景下，最新一个财季，中国市场依然占到英伟达总营收的12.53%。黄仁勋曾直言，中国AI芯片的市场规模将增长至500亿美元，若英伟达被排除在外，“将是巨大的损失”。

对于中国的创新活力，《经济学家》网站曾刊文评价，中国作为世界研发实验室的作用日益增强，很多跨国企业在中国的研发中心已成为创新的摇篮。

从更深层来看，外资企业对中国市场的难舍难分，在于彼此之间的紧密相“链”。特别是在全球化深入发展的当下，全球产业链如齿轮般互相咬合，形成“你中有我，我中有你”的格局，非人为可以随意割断。

在去年举行的第二届链博会上，苹果公司在展览牌上写的话仍让人记忆犹新：苹果的200家主要供应商中有超过80%在中国生产。库克的一句“没有中国的合作伙伴，苹果无法取得今天的成功”，表达了中国供应链的难以替代。在长三角地区新能源汽车“4小时产业圈”，特斯拉上海超级工厂的供应链本地化率超过95%，供应链协同让其生产效率和生产成本都大大优于特斯拉美国本土公司。

搬走一家企业简单，搬走一条产业链乃至一个生态很难，很多东西无法复制。所以，尽管个别国家举起保护主义大棒，搞封闭对抗，但今年第三届链博会上，美国参展商继续位列境外参展商数量之首，数量比上届增长15%，而且境外参展商占比也进一步提升。正如多位参展企业所言，关起门来不合作的代价会更高。

当前，一批外资企业用加码投资的实际行动，给中国投下信任票。阿斯利康宣布将投资25亿美元，在北京建立公司的第六个全球战略研发中心；巴斯夫宣布投资5亿元人民币，扩建其上海工厂；瓦克化学在华特种有机硅扩建项目5月竣工……今年前5个月，全国新设外资企业同比增长10.4%。外企用真金白银证明，投资中国不是“可选项”，而是“必选项”。

当今世界，关起门来搞发展，犹如在温室里培养大树，经不起风吹雨打。越来越多国家认识到，创新发展不是“独角戏”，而是“大合唱”。唯有手拉手，打造开放合作的“共赢链”，才能走得更稳、更远。

坚定扩大开放、欢迎外资，中国一直态度鲜明、行动坚定：缩减外资准入负面清单，深化国家级经开区改革创新，举办各种国际经贸展会拥抱八方宾朋，开放的大门越开越大……一系列举措向世界表明：中国过去是、现在是、将来也必然是外商理想、安全、有为的投资目的地。

外资企业与中国市场的深度融合，体现了面对经济全球化逆流，工商界始终强烈的合作意愿与步伐。“中国企业扎根中国市场至关重要”——黄仁勋的话，是外资企业心声的真实表达。

(新华社北京7月18日电)

2025上海合作组织国际投资 贸易博览会在青岛开幕

7月18日，与会者在青岛上合之珠国际博览中心参加2025上海合作组织国际投资贸易博览会。

当日，以“共享新机遇、共谋新发展”为主题的2025上海合作组织国际投资贸易博览会在青岛开幕。

新华社记者 李紫恒 摄



人为“脱钩”是脱不掉的

新华社北京7月18日电(记者 王雨萧 谢希瑶)商务部部长王文涛18日表示，中美经贸合作有坚实的经济基础和民意基础，人为的“脱钩”是脱不掉的。

王文涛在国新办当日举行的“高质量完成‘十四五’规划”系列主题新闻发布会上说，中美经贸关系历经风雨，双方仍互为重要经贸伙伴。2018年以来，美方单边主义、保护主义抬头，不断挑起经贸摩擦，一系列行为严重冲击和干扰中美正常经贸合作。尽管中美贸易占各自的份额有所下降，但双边贸易总体保持稳定。2024年，中美货物贸易额和服务贸易规模达6883亿美元和1558亿美元，较2017年分别增长18%和34.7%。

“事实证明，中美经贸合作有坚实的经济基础和民意基础，人为的‘脱钩’是脱不掉的。”王文涛说。

王文涛表示，中美经贸关系，本质是互利共赢，合作是唯一正确的选择。中美贸易和双向投资，为两国创造了大量的就业机会，也为两国企业赢得了很多回报和利润。

“中美经贸合作难免会出现分歧和摩擦，这是一种常态，我们得正视，对话协商是解决问题最好的选择。”王文涛说。5月以来，中美经贸团队在日内瓦和伦敦开展对话磋商，先后达成日内瓦共识和伦敦框架，有效推动两国关系回稳。实践证明，中美两国通过平等对话协商，完全能够妥善管控矛盾，推动解决分歧，实现互利共赢。

王文涛表示，中美合则两利、斗则俱伤。中国采取了有力措施，坚决维护自身合法权益和发展利益，更是站在道义制高点上维护国际公平正义和国际经贸秩序，得到了国际社会的广泛尊重和支持。

“上半年中国经济顶住压力，持续回升向好，特别是外贸在关税关税的扰动下仍保持增长。中国经济长期向好的基本面不会变，中国式现代化的历史进程不可阻挡，我们捍卫自身利益有坚定的意志和强大的底气。”王文涛说。

他表示，中方愿意与美方一道，继续加强对话沟通，共同推动中美经贸关系回归正轨，实现健康、稳定、可持续的发展。

暑期跨境游升温 中老铁路增开国际旅客列车助力出行

新华社记者 丁怡全

7月18日上午，云南省昆明火车站D86次中老铁路国际旅客列车候车专区内，昆明市民唐艳一手拿着护照，一手拿着中老铁路国际旅客列车的纸质车票，等待检票，身旁的两个孩子兴奋地讨论着即将开始的异国之旅。

“以前从昆明市出发坐上中老铁路去老挝，只能到昆明南站上车。D86次列车在昆明站就可以上车，节省了约40分钟的市内交通时间，让我感受到了中老铁路国际旅客列车仿佛到了‘家门口’。趁着暑假，我带上父母和孩子，一起去老挝游玩。”唐艳脸上洋溢着笑容。

2023年4月13日，中老铁路开行国际旅客列车，从昆明南、万象站每日双向对开各1列，为中老两国旅客跨境出行提供了极大便利。截至今年7月15日，中老铁路已累计发送跨境旅客54万人次。

今年暑期，中老铁路跨境游持续

升温。“7月1日至15日，磨憨铁路口岸共计划放出入境旅客近1万人次，环比增长10.5%，其中，出境事由为旅游的占比超六成。”磨憨边检站执勤四队负责人孟涛介绍，中国旅客出境前往老挝，主要以学生游、家庭亲子游和银发游为主。

为应对暑期跨境游客流高峰，7月18日起，中老铁路昆明与万象间增开1对国际旅客列车，昆明与万象间每天开行的国际旅客列车数量增至4列，昆明站、昆明南站均有国际旅客列车始发和终到，为旅客出行提供更多选择。

7月18日10时55分许，D86次中老铁路国际旅客列车缓缓启动，满载欢声笑语，一路向南朝老挝万象驶去。

“这是昆明站首次始发国际旅客列车，为更好服务不同国家旅客，广播和服务标识均采用中、老、英三语语言。”列车长苗江娜介绍，列车内还贴心设置了“丝路漫游”二维码，乘客只需扫一扫，便能获取中、老、英三语的出入卡填写模板，以及老挝热门景点介绍、当地风土人情等丰富信息。

5号车厢内，3名大学生正围着平板电脑查询老挝的旅游线路，并对琅勃拉邦的夜市、万荣的溶洞、万象的博物馆等热门景点逐一进行标记。“看过很多关于中老铁路的新闻，早就想去那边看看。我们先从哈尔滨飞到昆明，在昆明玩了几天，然后再乘中老铁路去老挝，终于可以亲身感受坐着火车出国的感觉。”大三女生李玥说。

中老铁路国际旅客列车已成为连接中老两国人民友谊及促进文化交流的重要桥梁。“随着中老铁路国际旅客列车开行方案的持续优化，越来越多的旅客选择通过火车这种便捷舒适的方式走出国门，体验异国风情。”国铁昆明局旅服分公司经营开发部经理陈鸿雁说。

(新华社昆明7月18日电)

带货主播—— 云端“舞台”绽放青春光彩

(上接一版)

晚上7点，漫漫结束了一天的直播工作，准备下班回家。谈及工作的感受，漫漫告诉记者，在从事主播行业之前，她属于性格比较内敛的。后来，从事这份工作之后，性格也逐渐变得开朗起来。“毕竟，在直播的过程中，需要随时和顾客进行沟通交流。”

当然，对这份工作，漫漫也有自己的一些不同感受，“比如，工作时间内，我们不像大多数人早九晚五，每天直播的时间都有变化，有时是夜里上班，生活作息上就没有那么规律。”直播带货最终的成效表现在销售额上，所以除了需要主播的业务能力过硬之外，也考验整个团队的协同配

合。薇六抖音直播团队负责人刘仁悦告诉记者，目前团队共有14人，平均年龄30岁左右。“虽然在招聘时，我们比较看重年龄，倾向于招聘一些年轻人，但年龄也不是唯一的衡量条件，具体还要看主播的业务素质、现场应变能力以及学习能力等。”

为了保证直播效果，每个月，刘仁悦都会带领直播团队进行一次复盘。直播场次、人均停留时间、成交转化率、成交金额、成交粉丝占比，这些都是复盘的关键数据。“复盘很重要，每次复盘时，我们会总结直播过程中出现的状况，把问题一一列出，再探索更好的方案，做进一步的优化提升。”刘仁悦说。

调水保灌解田“渴”

(上接一版)

在高温巡查中，金安区水利局水厂所、抗汛所的巡查队带动灌区群众自觉采用节水措施，实施科学轮灌，提高水资源利用效率。针对上下游用水矛盾突出的溧东、瓦西、木北3条干渠分干的91个涵洞，该局依据灌溉面积制定“定时定量”轮灌方案，精准管理，杜绝跑冒滴漏现象，显著提高输水效率。同时，深化与镇村协作，建立用水信息互通机制，确保每一滴水精准调度、高效利用，让珍贵的水资源穿越酷暑高温，润泽每一寸田地。

当前，缺水农田已基本恢复灌溉，高温下的田间灌溉秩序平稳。这些皮肤黝黑、汗水浸透衣衫的身影，正是诠释“水利为民”的初心。这场高温“烤”验中的“润田”行动，为秋粮丰收筑牢了坚实的水利根基。

通告
本单位职工赵德国长期不在岗工作，根据霍邱县关于清理在编不在岗人员的文件规定，特此通告。
霍邱县长集中学

禁止非法转让烟草专卖许可证

案例：卷烟零售户王某因个人原因无法继续经营卷烟，遂找到一直想要开店经营卷烟但是没有许可证的李某，二人经过商议，一拍即合。王某将店铺和烟草专卖许可证一并转让给李某，双方签订了专门的转让协议，王某当场向李某支付了转让费用。当地烟草专卖局的执法人员在日常市场检查时发现了这一情况，在调查取证后依法对二人进行了处罚。

分析：《烟草专卖许可证管理办法》第四十一条规定，任何企业或者个人不得涂改、伪造、变造烟草专卖许可证。不得买卖、出租、出借或者以其他形式非法转让烟草专卖许可证。同时《烟草专卖法实施条例》第五十七条规定，无烟草专卖零售许可证经营烟草制品零售业务的，由工商行政管理部门或者由工商行政管理部门根据烟草专卖行政主管部门的意见，责令停止经营烟草制品零售业务，没收违法所得，处以违法经营总额20%以上50%以下的罚款。卷烟零售户王某不再经营卷烟，应当向当地烟草专卖局办理歇业手续，将许可证注销。王某想经营卷烟，应当在王某注销许可证后，重新向当地烟草专卖局提交**合法烟草**新办申请。