

希望的田野奏响振兴强音

(上接一版) “过去实施脱贫攻坚,我们发展产业更多注重让贫困户快速增收脱贫。现在实施乡村振兴战略,产业发展就要从长远考虑,坚持发展绿色产业。”金寨县乡村振兴局局长黄劲松介绍,该县紧紧围绕“两环两带两湖”区域化布局,谋划5亿元产业链式发展项目,积极推进“2456”特色产业发展模式,“2”即“138+N”和“6969”工程,“4”即突出茶叶、中药材、蚕桑、果蔬4个特色主导产业,“5”即土地规模化、组织企业化、经营市场化、服务社会化、技术现代化的要求,“6”即“两环两带两湖”产业区域布局。

记者从市乡村振兴局了解到,我市深入学习贯彻习近平总书记关于“三农”工作的重要论述和考察安徽考察六安重要讲话指示精神,调整完善市委农村工作领导小组(市委实施乡村振兴战略领导小组),增设巩固拓展脱贫攻坚成果专项小组,各县(区)建立相应工作机制,加强与专项小组的联系对接,乡村振兴部门统筹协调抓部署,汇聚合力抓落实的力度得到进一步强化。全面落实市县乡抓落实工作机制,强化四级书记巩固拓展脱贫攻坚成果和乡村振兴,通过督导调研、召开专项工作部署会、推进会、调度会以及暗访调研、年度督查等方式,指导推动基层抓好巩固拓展脱贫攻坚成果,持续推进乡村振兴工作。

去年以来,我市乡村振兴各项工作开展中积极探索出了一些行之有效的做法,得到省市有关领导的充分肯定并在全市加以推广,如“三色预警、三单管理、三化目标”经营性扶贫项目资产管理机制得到省乡村振兴局充分认可,在全省光伏扶贫工程成效巩固提升资产管理现场推进会上进行交流发言。“无事”找书记基层治理模式,得到乡村振兴系统认可和肯定,在9月份全省开展的巩固拓展脱贫攻坚成果督查中,被作为典型经验在全省督查报告中予以通报。乡村振兴专员制度得到推广,明确专员“1+1+5+X”的工作职责,目前市县两级共选派112名专员,从调研掌握情况看,乡村振兴专员积极性高,进入角色快,各项工作取得了积极进展。探索的“鸿雁回归”就业创业服务工程,得到了国家人社部、省人社厅高度肯定。

“在朋友圈看到这里的桃花很美,趁着好天气过来拍拍照、赏赏花,心情特别舒畅。”阳春三月,层林尽染,走进舒城县颍店乡余冲村斑竹园生态家庭农场,百余亩高山黄桃树进入盛花期,满园桃花吸引了不少前来踏青赏花的游人。据了解,余冲村家庭农场黄桃种植面积200余亩,根据家庭农场发展需求,去年,村两委、驻村工作队研究通过财政衔接资金建立400多立方米冷库,200立方米有机肥发酵灌灌,科技装备水平加速跃升,现代经营体系更加完善,乡村产业韧性充分彰显,市场竞争能力明显提升,乡村振兴取得显著成效,农业强市取得实质性进展。计划到2027年,全市农业经济发展综合实力达全省先进水平,农林牧渔业总产值达680亿元。一产固定资产投资增速、农村常住居民人均可支配收入增速、农业科技特派员和农产品“三品一标”认证数量等在全省领先;农林牧渔业总产值、规模以上农产品加工业产值增速,粮食、茶叶、蔬菜、中药材、畜禽、水产品总产量,新型农业经营主体数等位列全省第一方阵;农业科技贡献率、主要农作物耕种收综合机械化率,面向长三角地区农产品年销售额、农产品加工业产值与农林牧渔业总产值之比等超过全省平均水平;农村常住居民人均可支配收入、集体经济强村占比、水稻机插秧率、农产品精深加工水平、10亿元以上骨干龙头企业数等在全省位次明显前移。

习近平在视察南部战区海军时强调

深化练兵备战 加快转型建设 全面提高部队现代化水平

新华社湛江4月12日电(记者 梅常伟)中共中央总书记、国家主席、中央军委主席习近平11日到南部战区海军视察调研。他强调,要认真贯彻党的二十大精神,贯彻新时代党的强军思想,贯彻新时代军事战略方针,深化练兵备战,加快转型建设,全面提高部队现代化水平,坚决完成党和人民赋予的各项任务。

四月的湛江,碧波涌动,春意盎然。上午10时许,习近平来到南部战区海军机关。在热烈的掌声中,习近平亲切接见南部战区海军官兵代表,同大家合影留念。

随后,习近平观看了反映南部战区海军建设情况的多媒体片,听取了有关工作汇报。习近平对党的十八大以来南部战区海军部队建设和完成任务情况给予充分肯定。

习近平强调,要坚持从政治高度思考和处理军事问题,坚定灵活开展军事斗争,提高及时妥善应对复杂情况的能力,坚决捍卫我国领土主权和海洋权益,努力维护周边大局稳定。

习近平指出,要加强实战化军事训练,坚持以战领训,深化战争和作战问题研究,创新作战概念和战法训法。要加强

实战化对抗性训练,突出抓好重点课题专攻精练,提高训练水平和实战能力。

习近平强调,要大力发展新型作战力量和手段,把握新质战斗力建设特点规律,推动新装备新力量加快形成实战能力。要坚持体系建设、体系运用,深入破解短板弱项,推动作战体系整体升级。

习近平指出,要加强部队党的领导和党的建设,狠抓全面从严治党、全面从严治军。要深入抓好党的二十大精神学习贯彻,精心组织实施学习贯彻新时代中国特色社会主义思想主题教育,统

筹抓好“学习强军思想、建功强军事业”教育实践活动,夯实铁心向党、思想根基,激发团结奋进的精神力量。要全面加强人才工作,壮大人才队伍。要推进政治整训常态化制度化,持之以恒正风肃纪反腐。要加强部队教育管理,坚持不懈抓基层打基础,确保部队安全稳定。各级特别是领导干部要大兴调查研究,认真解决部队建设中的突出矛盾和问题,积极主动为官兵排忧解难,带领广大官兵不断开创南部战区海军建设新局面。

张又侠等参加活动。

坚守家乡教育的“老杨树”

(上接一版)

为了一群孩子,他深耕教育

1995年8月,杨明生临危受命被调到霍邱二中担任副校长,后担任校长。当时的霍邱二中,在学风建设和教学管理上都存在较为突出的问题,杨明生面临前所未有的挑战。

尽管当时霍邱二中的学生基础差、底子薄,但学生思维活跃,性格开朗。杨明生决定另辟蹊径,因材施教,探索特色教育之路,率先在学校创办了美术、体育等特色班。令杨明生感到欣慰的是经过多年的努力,一大批艺术天赋被开发出来的学生先后进入清华美院、中央美院、中国美院等专业美院学习深造。霍邱二中成为安徽省体育特色示范学校,创造了特色教育办学的奇迹,培养了以亚运会、全运会冠军胡青为代表的体育杰出人才。

“霍邱县基础教育发展的突破口在霍邱一中,只有把一中的教育教学质量搞上

去,才能让我们的生源不外流,才能让家乡学生安心入学,才能扭转现在的形势。”面对多年来霍邱大批优质生源外流的现状,2013年1月,作为霍邱县人大代表的杨明生,在大会上大声喊出困扰霍邱教育发展多年的症结所在。

“那时候有一个朴素的愿望,就是让孩子们都能在家门口享受到优质的教育资源。”杨明生说。

2014年8月,年过半百的杨明生调至母校霍邱一中担任校长。校风、师风、学风各方面问题亟待解决,杨明生看在眼里,急在心上。他总结管理经验,狠抓德育和养成教育,以“尚修德、善学习、重健身、会审美、爱劳动”为学生的成长与发展目标,创新开展“一案三式”“一课三备”“一卷三批”“一研三段”等课堂教学改革,学校教学质量因此实现了跨越式突破。

在杨明生的带领下,在全校师生的共同努力下,8年时间,霍邱一中从一所较为落后的普通中学一跃成为安徽省知名品牌高中,先后5000多名学生考入了心仪的

双一流大学。

为了一方百姓,他无私奉献

杨明生的微信名一直是“老杨树下”,对此他解释道:“枝繁叶茂的老杨树下荫凉多,我愿像老杨树一样让更多的霍邱学子在老杨树下乘凉,成人成才!”。而杨明生带出的莘莘学子,也如“老杨树”飘出的千万颗“种子”,在各行各业生根发芽、茁壮成长,正如曾经庇护他们的“老杨树”一样,为社会贡献着自己的力量。

尽管教学工作占用了杨明生的大部分时间,但是作为一名化学老师,他一直坚守在教学一线。直到2020年,杨明生的甲状腺癌发展为胸骨后甲状腺滤泡状恶性肿瘤,杨明生才同意不再教授具体班级的化学课。近两年,为了继续帮助学生答疑解惑,他每周依然在名师工作室开展“订单教学”。2022年4月,因为疫情霍邱一中临时封闭管理,杨明生轮流为全校学生上了7场《化学与

生活》课,把化学知识与生活常识结合起来,学生们听得津津有味,既增长了知识,又排解了压力。

对于困境学生,杨明生关爱更甚。他多方奔走呼吁,发起成立了霍邱县爱心公益助学协会,截至目前,协会已“接力式”帮助4000多位困难学生,捐款捐物达600余万元。霍邱女孩解义菊,养父去世以后就成了孤儿。杨明生从她的初中老师手中接到她,三年高中后,她考上大学,杨明生又把她送到学校,现在解义菊已经成为一名大学老师。

今年6月,杨明生即将退休,很多学校又向他抛来了橄榄枝,但都被他婉言谢绝了。多年来,杨明生培养出的一大批优秀的青年教师和校长已经能够独当一面。“我很欣慰,他们都很优秀,我心里准备让我再干3年,我想通过接下来的3年,传好接力棒,让我们的优秀教师、优秀校长更多地走进群众,让我们霍邱的百姓认识他们、了解他们、信任他们。”

39年来,杨明生把智慧和情怀献给家乡的教育事业,用心办有爱的教育、有魂的教育、有温度的教育,把教书育人当成一辈子的事业。言为士则、行为世范,他用自己的行动点亮孩子们的未来。

国元保险六安中支聚力“三农”促发展

春回大地,万物复苏。田间地头,翻耕破土,铺膜保墒……“人勤春来早,春耕春播忙”的美丽画卷,正在皖西大地上徐徐铺开。

这也正是国元农业保险股份有限公司六安中心支公司忙碌的时节,他们要为皖西地区的农户办理满足生产生活保障需求的各项保险业务,想农户之所想,急农民之所急,为“三农”撑起“保护伞”,以“产业梦”助推“致富梦”。

稳产保供 助力稳定粮食安全

国元农不稳,民无粮不安。国元保险六安公司全方位保障粮食生产,进一步提升保障水平,在原有保障物化成本保险和大灾保险的基础上,开展水稻、小麦、玉米三大主粮作物完全成本保险,同时,为保障农户因产量、价格波动导致收入损失,试点开展收入保险。2022年为21.51万农户提供了48.96亿元的风险保障,从保物化到保成本,保收入,保障程度增加,风险补偿充足,大大调动农户生产的积极性,保障粮食安全。

守护“米袋子”是国元保险义不容辞的责任。面对去年夏季严峻旱情,国元保险六安公司第一时间组建35支应急抗旱队伍,打井抽水、帮助农户恢复生产,拨付资金70余万元帮助农户开展抗旱自救。与此同时,开启理赔“快速通道”,查勘定损理赔跑出“加速度”,支付因旱受灾理赔赔款2.59亿元,帮助皖西地区的农户渡过难关。

霍邱冯井镇周圩村的种植大户杏永亮对去年的杏永亮收到了银行的短信通知,提醒209.2万元的赔付款已到账,这让杏永亮喜出望外,提振信心,他打算扩大种植规模,未到到期就提前续保,“交完保费,心里踏实,保险就是保障,吃下这颗‘定心丸’,才能全身心投入!”

提标扩面 助推特色产业提质增效

乡村振兴,产业先行。国元保险六安公司紧紧围绕市委、市政府“138+N”和“6969”工程,为优势特色农业



规模化提供强有力的支撑,开展覆盖茶叶、蔬菜、水果、中药材、小龙虾、皖西白鹅、霍青黑猪、皖西麻黄鸡等八大特色主导产业62个保险品种,铺开一张日新牢固的特色农业“安全网”。同时,为满足多样化需求,进一步“提标、扩面、增品”,对桑蚕、瓜蒌等部分特色品种进行提标;扩大大棚蔬菜、茶叶、油茶、小龙虾等优势主导产业的覆盖面;特色品种由36个增加至62个。目前已为8.2万特色养殖户提供了58.86亿元的风险保障。

皖西地区是油茶主要产地之一,漫山遍野的油茶树成为当地百姓的“摇钱树”。金寨大别山神州通油茶投资有限公司是当地专业从事有机油茶种植、初加工、综合利用的品牌企业。去年的高温旱情导致油茶大幅度减产,企业获赔130.84万元。“这笔赔款真是‘及时雨’,我们用这笔款及时支付了农民的工资。”企业负责人回忆说,“我们参加保险已经有9年了,每次定损、赔付都很快,我们公司每年都提前续保,按最高限额买,这样不管遇到什么问题都好解决。”

按最高限额买的还有安徽同启生态农业科技有限公司。去年,他们在基地尝试发展猕猴桃种植并初次购买猕猴桃种植保险。然而,初次尝试遇到高温干旱,猕猴桃种植“梦碎”,保险为其“买单”,两笔赔付款共计76.2万元到账,这让公司负责人胡杰感慨:“保险真是我们农业种植生产重要的一环,有了它,即便试错也不怕,猕猴桃种植对于水源的要求高,我们利用赔付款将基地翻新,换成适合当地生长的黄桃品种,也为这些黄桃购买了保险,这就踏实多了!”

保险理赔既要有速度又要有温度,这是国元保险公司一直秉持的服务理念。保险理赔意味着风险的发生,理赔的速度关乎投保人的安心度。2022年4月,国元保险业务员

鲍中文接到安徽展羽生态农业开发有限公司负责人江卫军电话,“鲍经理,我这养殖场的小鹅们,今天早上去看的时候,死了3000多只,还有不少小鹅已经病恹恹的了,但是目前尚能镇镇实行疫情防控,导致小鹅急需的物资进不来,鹅苗也出不去,小鹅们特别容易生病,我都急死了!”

因疫情原因无法现场勘查,为保障广大参保农户利益,公司迅速部署,启动线上查勘模式。江卫军在业务人员帮助下快速提交相关材料,第一时间收到32.13万元理赔款,全程零接触完成线上快速理赔,这段“温情”理赔让江卫军感动不已,“保险就是我成功养鹅致富的‘制胜法宝’之一。”

赋能加码 推动农业保险创新拓展

创新驱动,试点“农业保险+”。国元保险六安公司依托农业保险创新发展路径,深化农业保险与期货、信贷等金融工具联动,创新试点“六安重要农产品目标价格”保险,开展生猪、大豆、鸡蛋目标价格保险,畜禽饲料成本价格保险,这项“农业保险+期货”新模式推进重要农产品由保自然风险向保市场风险拓展,保障农户因农产品价格下跌和饲养成本上涨导致的收益损失。同时,创新试点“农业保险+信贷”,引入金融“活水”精准灌溉“田间地头”,与中行、建行、农行和工行签订“银保合作”协议,为经营主体寻求手续简洁、利息低廉的贷款渠道,缓解农户资金压力。目前银行已成功放贷近3000万元。

近年来,生猪价格波动大且很频繁,“农业保险+期货”新模式有价格发现和规避风险功能,能为养殖户提供有效的风险管理手段,对冲养殖风险,提前锁定养殖收益,这项“保险+期货”保险一经推出,迅速在养殖户间传开了。2022年11月,金寨德康农牧有限公司为20000头生猪购买了为期1个月的目标价格保险,约定目标价格18360元/吨,保险到期后结算价17339.09元/吨,该公司获得理赔款204.2万元,这笔赔款让企业平稳渡过难关。养殖户陶九龙听说后,决定一试,为2200头生猪购买保险,获赠40多万元。据国元保险六安公司相关负责人介绍:“农户的风险



管理意识不断增强,关注着价格、行情、政策,越来越多的农户主动向我们咨询保险业务。他们从‘试试看’到主动投保,从‘不理解’到如数家珍,我们保险项目规模也在逐年扩大。”

“农业保险+信贷”是创新试点的另一模式,它是帮助农户开启创业梦想之门的“金钥匙”。叶集的陈相付就用这把“金钥匙”打开了经营稻虾养殖的“致富梦”。早在十年前,陈相付就与国元保险结识,每年都为水稻参保,通过农业保险分担种植风险,做到“旱涝保收”。但陈相付不满足于仅种植



水稻,想靠经营稻虾养殖实现“致富梦”。然而,硬件升级、扩大生产需要投入大量的资金,资金筹集让他愁眉不展。国元保险六安公司了解情况后,主动联系,帮助陈相付通过农业保险保单成功申请“信贷”30万元,即刻解决燃眉之急,为其“致富梦”注入资金“活水”。

陈相付的稻虾养殖工作有序地开展着,他信心满满:“这笔借款很快就能还上!”这段双向奔赴的信任让他更加坚定:“只要我还在种田,保险肯定会一直买下去,我们保险合同都签到2025年了。”

优化网络 扎根红色热土践初心

“饭碗一起端,责任一起扛”。国元保险六安公司始终牢记初心,勇扛使命担当,深耕“三农”,不断加强专业化、精细化管理,织牢市、县(区)、乡(镇)、村“四级服务网络体系,下辖7个县区支公司,9个乡镇营销服务部,138个乡镇服务站,1757个行政村服务点,实现了镇村全覆盖,打通了基层服务的“最后一公里”。目前,国元保险六安公司近200名专职农服人员,2000名乡镇协保员扎根基层一线,服务“三农”。

新的耕耘已经开始,新的丰收正在孕育。国元保险六安公司将继续紧紧围绕市委、市政府“三农”工作部署,聚焦“两强一增”“138+N”和“6969”工程,充分依托自身专业优势,在助农纾困解难、兜底民生保障和推动高质量发展上狠下功夫,保障粮食安全,助力乡村振兴,倾情服务“三农”,持续推动皖西区域农业农村高质量发展,让农民的获得感、幸福感、安全感更加充实、更有保障、更可持续。

(杨伟伟 谢明鸣)