

我市积极引导企业走“专精特新”之路

“小块头”焕发大能量

刘自新 本报记者 程传军/文 田凯平/图



金安区工业园区

近年来，我市持续实施“专精特新”中小企业培育工程，市政府先后出台多个文件支持引导中小企业“专精特新”发展，近三年累计争取“专精特新”省市级支持资金近8000万元，打造了一批创新能力强、特色突出、在国内、省内细分市场占有优势地位的“专精特新”中小企业。

坚持“专精特新”之路

近年来，我市中小企业发展驶入了快车道，全市中小企业取得长足发展。规模再壮大，全市新增中小企业数2万户，居全省第七位；同比增长17.4%，居全省第四位。创新再提升，全市中小企业发明专利、实用新型、外观设计等授权量0.32万件，同比增长53.5%。

我市中小企业作出贡献、发挥作用的同时，基本处于产业链低端，也普遍存在企业规模小、技术水平低、竞争力不强、创新能力不足、管理水平不高等问题。而建设制造强市，必须让占了六安全部企业99%的中小企业走上高质量发展之路。走“专精特新”发展之路，已经成为我市中小企业高质量发展的必然选择。

小块头焕发大能量

“专精特新”中小企业是指坚持“专业化、精品化、特色化、创新化”发展的工业企业，而“冠军”企业、“小巨人”更是掌握关键核心技术、拥有自主品牌且具备较强的品牌影响力、具有鲜明的四新特征，其产品、服务难以被超越和模仿，在某一领域拥有自己的“一片天”。

“专”注主业。倡导“专业化”是中小企业在发展中能始终“专注主业”，不断提高自身的专业化生产、服务和协作配套的能力。六安江淮永达机械制造有限公司始建于1965年，始终坚持主业，把研发创新和工艺优化放在关键位置。每年研发投入占销售收入比重都在5%以上，现有职工600余人，其中专业技术人员70余人，培养出国家高级技师和技师147人；并涌现出享受国务院特殊津贴2人、享受省政府特殊津贴2人、全国劳动模范1人、全国技术能手2名。经过多年积淀，已发展为国内中小模数齿轮制造行业的领先企业。

“精”细管理。倡导“精细化”是中小企业在不断“精细化管理”中提升能力，推行精细化生

产、精细化管理和精细化服务。安徽省六安恒源机械有限公司作为我市第一批国家级“专精特新”小巨人企业，多年来公司一直秉持精细化管理，注重公司产品研发和技术团队的组建工作。现拥有13项高新技术产品，三项省级重点新产品，还取得发明专利、实用新型专利27项；省级科技进步奖2项，市级科技进步奖4项。多项成果达国内领先水平，填补国内空白。

独门“特”技。倡导“特色化”是中小企业培育比较优势的“独门特技”，以“人无我有、人优我特、以特取胜”确立独特市场地位。安徽华银茶油有限公司充分挖掘大别山区丰富油茶资源，自主研发“茶叶籽低温压榨精制技术”，将资源优势转化为经济优势。主导通过国家“有机食品”、“绿色食品”认证。先后获得省科学技术奖2项、发明专利9项，参与制定国家标准3项、行业标准1项，在同行业中位于全国前列、全省首位。

勇于创“新”。倡导“新颖化”是中小企业持续发展“勇于创新”，不断加大创新的支持，加快推进新技术、新产品、新管理、新模式在企业的运用和转化。安徽应流航源动力科技有限公司不断加大创新投入力度，深入推进航空发动机和燃气轮机核心热端部件精密铸造研发，致力于航空发动机等核心制造技术攻关。目前拥有世界一流的精密熔模铸造生产线，突破多项“卡脖子”核心技术。

在擅长的领域精耕细作，掌握核心技术，做到“小而专”“专而精”“精而强”，是“专精特新”中小企业要走的路。

擦亮“专精特新”品牌

强化政策支持，“真金白银”支持企业。出台了《关于进一步推进中小企业“专精特新”发展的实施意见》等政策，坚持梯次培育、动态管理，按照储备一批、培育一批、提升一批的原则，打造具有持续创新力和竞争力的中小企业群体。在省、市级“专精特新”企业奖补基础上，在全省首次提出市级“专精特新”后备库的企业，每户给予一次性奖补5万元。对“专精特新”企业在上市挂牌、融资对接、基金直投、企业诊断等方面均给予支持保障。

创新梯队建设，“真抓实干”做优企业。坚

持梯次培育、动态管理，按照储备一批、培育一批、提升一批的原则，打造“小升规、规入库、库选精、精夺冠”发展梯队，在原有省、市级“专精特新”企业认定基础上，在全省首次提出“专精特新”企业培育库概念。截止目前，全市培育库企业190户、市级“专精特新”企业109户、省级“专精特新”企业125户。2020年我市“专精特新”培育工作实现新突破，九仙尊、志诚机电、乔康药业、森源新材料、鸿杰威尔和永成电子共6家企业成功当选安徽省第一批“专精特新”冠军企业；江淮永达、恒源机械和应流航源3家企业成功当选国家级“专精特新”小巨人。

完善体系建设，“真情实意”服务企业。继续实施“企业家素质提升工程三年行动计划”和《2020年度企业家培养计划》。开展“专精特新”企业负责人、新生代青年企业家集训班等多种培训形式。推动“专精特新”企业建立现代企业制度，进一步提升企业管理水平，提高企业经营管理人员的综合素质通过企业思维创新、管理创新、品牌创新、企业管理。为“专精特新”企业开展“政策+中介”服务，组织11家单位中小企业公共服务示范平台和社会化服务机构，共为57省市级“专精特新”企业梳理可申报项目185项，合计可申报资金0.97亿元，提出相关申报及工作改进建议282条。

优化金融服务，“真功实效”帮扶企业。积极争取信贷政策和信贷资源，引导金融机构加大对“专精特新”中小企业信贷支持。建立“专精特新”中小企业融资需求库，多形式、常态化开展银企对接。大力推广新型政银担、“税融通”、续贷过桥等金融创新业务。鼓励开展应收账款融资，扩大应收账款融资规模，广泛开展中小企业金融知识普及教育活动。

“专精特新”在六安已成为中小企业高质量发展的“代名词”和中小企业追求的金字招牌。今年我市将继续实施“专精特新”中小企业培育工程，每年遴选一批中小企业纳入市“专精特新”中小企业培育库，集中政策资源，加大培育力度；申报认定一批省级“专精特新”中小企业；壮大一批在省内细分市场占有率居前的“冠军”企业，打造一批在国内有重要影响力的“行业小巨人”。



应流集团的直升机产品



金寨鸿路钢结构绿色建筑制造基地生产线上，机器人在进行零部件焊接。

2月20日，春光普照，暖风吹拂，山花烂漫，金寨县铁冲乡望春谷，游人如织，欢声笑语弥漫在花树山间。我们兴奋地游览在此，一样惊诧于途经路旁的“农耕年华”香菇产业基地里，春天也是收获的季节！采摘、分拣、晾晒、装袋、风干、直播，每道工序，干得热火朝天！

“你们来得迟啦。我们今天一早就开始采摘十几棚喽！”正拎着大半竹篮新鲜香菇的李秀大嫂，看到我们因为棚里菌棒上香菇少不利拍照有些失望，急忙解释。

“2020年疫情影响，我们生产只有30万棒，带动贫困户50多人，全年提供就业6000工作日，发放工资60万元。”基地负责人王汉青身着迷彩服，一看就是干练的退伍军人，快言快语。

铁冲地处豫皖两省交界，区位偏僻，山高水急，土地贫瘠，经过近几年的奋斗攻坚，发生了巨大变化，其中包括像王汉青一样的有志青年，耕耘在广阔的农村天地，脱贫攻坚接



采摘

续乡村振兴，他们是中坚力量。

1米75的个子，平头，标准的体型，言举止干净利落。王汉青2000年入伍，服役五年，退伍后，先后在合肥、郑州、武汉从事工程机械销售。军人过硬的素质，务实的作风，加上诚信为人的生活态度，业务做得一帆风顺，最高时年薪近百万。他却义无反顾地放弃了，因为他心中揣着梦想。

无论在部队还是在外乡，出身农民家庭的王汉青始终关注着农业、农村、农民。10多年了，每年中央一号文件都是涉及农业、农村和农民的，自己要抢抓这一大好机遇。

于是，2015年，王汉青回乡成立安徽耕年农业发展有限公司。那段时间，他白天北上南下考察农业项目，晚上查阅资料，了解国内国际涉农行情及相关农产品生产环境，从传统农业水稻、大豆、玉米，到高山养殖、大棚



分拣

蔬菜，再到经济价值较高的茯苓、天麻、香菇等。最终他选择引进种植紫玉淮山。他按每亩每年480元的价格，在铁冲乡流转土地500亩，从广西壮族自治区桂平县金田镇引进栽培紫玉淮山，开始他的创业梦想。

数月忙碌，紫玉淮山丰收了，却因为信息不畅，运输不便，加上无保鲜仓库，花费很多人力物力收起来的淮山，不到半个月时间就开始变质，最后只能眼睁睁地看着一根根烂掉。

“做任何事都不会一帆风顺的，不能因为一次不成功就一蹶不振。”种植500亩紫玉淮山的同时，王汉青还栽培了20万棒袋装香菇。淮山种植亏了，香菇却

成功了。2016年，经历一年经验积累，再加上不断向香菇培植专家、能人学习，功夫不负有心人，他成了远近闻名的食用菌种植能人。除了种香菇，还要卖香菇。王汉青进企业食堂、入大型超市，以锲而不舍的精神，将他的质地优良、口感独特、营养丰富的大别山香菇远销武汉、郑州、上海等大城市，并成为安徽省中小学营养餐指定供应商。企业订单纷纷飞来，香菇的销路解决了。

“主动融入时代，才能不被时代所淘汰。”2016年4月开始，一场轰轰烈烈的脱贫攻坚战全面打响。安徽省军区、六安军分区等单位将铁冲乡作为帮扶单位，作为一名退伍兵，每当看到部队首长、现役军人来到铁冲定期开展扶贫时，王汉青都非常激动：应该为铁冲乡的扶贫工作做一些力所能及的事。

“当时正苦于贫困户增收无门，王汉青的想法一下打破了僵局。”乡负责人感慨道。于是，在全县发展产业扶贫号召下，铁冲乡

本报记者 徐缓 陈力 文/图

望春谷里花菇香

以发展香菇为扶贫主导产业，争取资金200多万元，建成香菇扶贫中心3000平方米。每当香菇培育、采摘、加工时候，香菇生产基地和产业园中心人头攒动，一派繁忙景象。

王汉青与铁冲乡政府签订协议，每年帮助一定数量贫困人口发展香菇，直至脱贫。王汉青制定了“公司+合作社+村集体+贫困户”模式，全乡共有65户贫困户通过入股方式发展香菇，分红加本金，有7000元收入，产业奖励3000元。除了入股公司代其发展外，更多贫困户购菇棒自己发展增收，公司保价收购和回收，并且全乡6个基地、1个中心在菇棒袋装、散垛透氧、采摘包装时，大量吸纳贫困户来此务工。每年平均种植香菇60万棒，需要工时7500个。王汉青粗略估算，全乡近500个贫困人口在香菇基地或香菇中心务工，支付各种劳务费用60万元以上，贫困户户均增收在1.5万元以上。

乡村振兴离不开产业，更离不开产业发展带头人。王汉青，青年汉子，要把小小香菇做成乡村致富的大产业。

望春谷，飘香的不仅仅是漫山遍野的玉兰花，更有厚实鲜美的香菇致富果。



直播

新春走基层